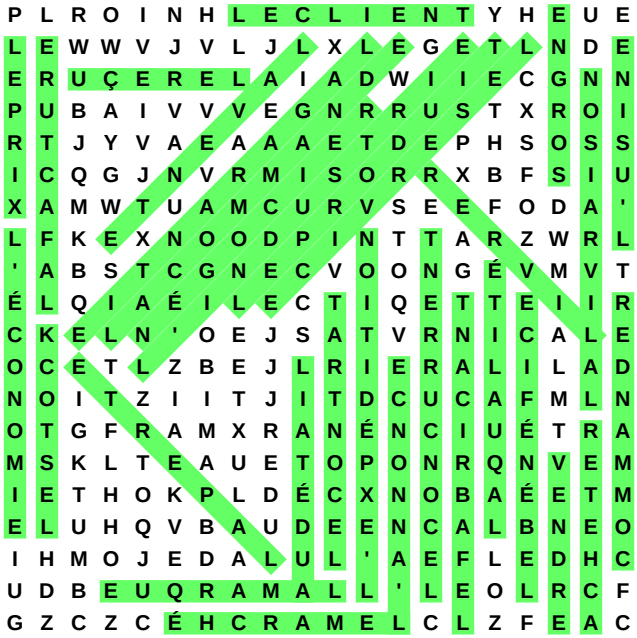
Business & Commerce

P L R O I N H L E C L I E N T Y H E U E
L E W W V J V L J L X L E G E T L N D E
E R U Ç E R E L A I A D W I I E C G N N
P U B A I V V V E G N R R U S T X R O I
R T J Y V A E A A A E T D E P H S O S S
I C Q G J N V R M I S O R R X B F S I U
X A M W T U A M C U R V S E E F O D A '
L F K E X N O O D P I N T T A R Z W R L
' A B S T C G N E C V O O N G É V M V T
É L Q I A É I L E C T I Q E T T E I I R
C K E L N ' O E J S A T V R N I C A L E
O C E T L Z B E J L R I E R A L I L A D
N O I T Z I I T J I T D C U C A F M L N
O T G F R A M X R A N É N C I U É T R A
M S K L T E A U E T O P O N R Q N V E M
I E T H O K P L D É C X N O B A É E T M
E L U H Q V B A U D E E N C A L B N E O
I H M O J E D A L U L ' A E F L E D H C
U D B E U Q R A M A L L ' L E O L R C F
G Z C Z C É H C R A M E L C L Z F E A C

SALE
PRICE
RETAIL
PROFIT
PRODUCT
QUALITY
SHIPMENT
CONTRACT
WHOLESALE
COMPETITOR
ADVERTISEMENT
LOSS
STOCK
MARKET
RECEIPT
FACTORY
ECONOMY
CUSTOMER
INDUSTRY
GUARANTEE
MANUFACTURER
ORDER
BRAND
TO BUY
SERVICE
TO SELL
INVOICE
TO ORDER
DELIVERY
TO DELIVER
TO NEGOTIATE

Solution


P L R O I N H L E C L I E N T Y H E U E
L E W W V J V L J L X L E G E T L N D E
E R U Ç E R E L A I A D W I I E C G N N
P U B A I V V V E G N R R U S T X R O I
R T J Y V A E A A A E T D E P H S O S S
I C Q G J N V R M I S O R R X B F S I U
X A M W T U A M C U R V S E E F O D A '
L F K E X N O O D P I N T T A R Z W R L
' A B S T C G N E C V O O N G É V M V T
É L Q I A É I L E C T I Q E T T E I I R
C K E L N ' O E J S A T V R N I C A L E
O C É T L Z B E J L R I E R A L I L A D
N O I T Z I I T J I T D C U C A F M L N
O T G F R A M X R A N É N C I U É T R A
M S K L T E A U E T O P O N R Q N V E M
I E T H O K P L D É C X N O B A É E T M
E L U H Q V B A U D E E N C A L B N E O
I H M O J E D A L U L ' A E F L E D H C
U D B E U Q R A M A L L ' L E O L R C F
G Z C Z C É H C R A M E L C L Z F E A C